



Für unseren Kunden, ein international renommiertes Unternehmen im Bereich der Oberflächenveredelung, suchen wir talentierte und motivierte Mitarbeiter, die gemeinsam mit dem Unternehmen die Zukunft gestalten möchten. Mit innovativen Lösungen und einem starken Fokus auf Qualität und Nachhaltigkeit ist unser Kunde ein Pionier in seiner Branche. Werden Sie Teil eines dynamischen Teams und nutzen Sie die Chance, in einem global agierenden Unternehmen zu wachsen.

Aktuell suchen wir in direkter Vermittlung für den Standort bei Nürnberg Sie als

Spezialist Vertrieb (m/w/d) PET

Ihre Aufgaben:

- Aufbau des neuen Geschäftsfeldes PET auf europäischer und globaler Ebene
- Zusammenarbeit mit dem technischen Team zur Identifikation potenzieller Marktfelder
- Analyse der identifizierten Marktfelder hinsichtlich Kunden, relevanter Ansprechpartner und möglicher Kooperationsmöglichkeiten
- Akquise neuer Kunden für das PET-Segment
- Europaweiter und globaler Vertrieb sowie Musterung von PET
- Untersuchung von Kundenanforderungen und -erwartungen, Auswertung technischer Material-Spezifikationen und enge Abstimmung mit dem technischen Team
- Teilnahme an relevanten Fachmessen in der Branche
- Nachverfolgung von Anfragen, Bemusterungen und Kundenbesuchen, sowohl vor Ort als auch intern
- Technische Beratung und Ansprechpartner für alle Belange rund um PET

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium in Materialwissenschaften, Polymerwissenschaften oder einem ähnlichen Fachbereich
- Alternativ eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Berufsausbildung, ergänzt durch fachspezifische Weiterbildungen sowie relevante Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position
- Fundierte Vertriebserfahrung, insbesondere im technischen Bereich von neu entwickelten Produkten
- Hohe Begeisterung und Engagement bei der Erschließung neuer Märkte
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS Office und grundlegende Kenntnisse in SAP

Unser Angebot:

- Die Möglichkeit in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die Entwicklung eines modernen Unternehmens zu unterstützen
- Betriebliche Altersversorgung und Weiterbildungsangebote
- Die Freude an der Arbeit, die durch ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen entsteht

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: kontakt@gese-cie.com
Für Fragen steht Ihnen unser Herr Marcel Morek gerne unter Tel. 040 22 660 223 zur Verfügung.