

Hier ein kurzes Video
zu der Position:



<https://sway.office.com/LGqc4JlkIQ0UpluQ>



Wir stellen dir hiermit die Chance vor, bei einem hoch attraktiven, schnell wachsenden Errichter von Glasfasernetzen mitzuwachsen. Das Unternehmen verbindet seine Kunden mit einem offenen Netzwerk. Das bedeutet für die Kunden, dass sie auf einer Plattform frei aus einer Reihe von Service-Anbietern wählen können. Und das führt wiederum zu niedrigeren Preisen und besseren Konditionen. Damit revolutioniert unser Auftraggeber gerade die Art und Weise, wie wir von zu Hause Internet, Telefon und Fernsehen nutzen. Und du kannst Teil dieser Revolution werden. Denn du bietest interessierten Privatpersonen und kleineren Unternehmen die Möglichkeit, Telefon, Internet und TV genauso zu beziehen, wie sie es sich wünschen.

Los geht die Revolution in Berlin und genau dafür suchen wir dich als dynamischen und motivierten

Teamleiter Vertrieb Telekommunikation (w/m/d) 6.000 – 7.000 € brutto

Unser Angebot an dich:

- Ein attraktives Fixgehalt und eine attraktive Provisionskomponente, die ein Monatsgehalt von 6.000 bis 7.000 € ermöglichen und nach oben offen sind
- Klare und fest definierte Entwicklungsperspektiven in noch lukrativere Leitungspositionen
- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die dynamische Entwicklung eines modernen Unternehmens mit innovativem Konzept zu unterstützen
- Arbeiten in einem großartigen, gemeinschaftlichen Team mit Eigenverantwortung
- Ausstattung aller Kollegen mit hochwertiger Bekleidung und einem Dienst-Tablet, um bei den Kunden einen guten Eindruck zu hinterlassen
- Die Arbeitszeiten sind tagsüber (12 – 20 Uhr), nur ausnahmsweise Wochenendarbeit

Deine Aufgaben:

- Du führst ein Team von D2D - Vertrieblern für hochwertige und einzigartige Telekommunikationslösungen mit einem innovativen Vertriebskonzept an
- Du koordinierst die Besuche der Kollegen bei den Kunden (meist Immobilieneigentümer) zu Hause nach vorheriger Terminabsprache oder spontan und bist auch selbst aktiv im Verkauf
- Du pflegst und betreust deine Potentialkunden vom Erstkontakt bis zum Vertragsschluss und unterstützt deine Kollegen dabei, das Optimum aus ihren Aktivitäten herauszuholen
- Du unterstützt die Weiterentwicklung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen

Dein Profil:

- Eine abgeschlossene Ausbildung mit Bezug zu kaufmännischen Themen ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Umfassende Erfahrung im Vertrieb von komplexen Produkten im Haustürvertrieb, idealerweise im Telekommunikationsumfeld
- Erfahrung in der Teamführung wünschenswert
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Professionalität
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Mobilität im Verkaufs- und Ausbaugebiet in Berlin und einige Kilometer Umkreis
- PKW-Führerschein und Zugriff auf einen PKW

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an: kontakt@gese-cie.com. Für Fragen steht dir unser Sebastian Wolf unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung. Bitte gib bei deiner Bewerbung zur besseren Zuordnung die Kennziffer 2772e mit an.

Und darum geht es: Team Lead / Sales / Area / D2D / Door to door / Haustürverkauf / Direktvertrieb / Glasfaser / Verkauf / Beratung / Vollzeit