



Wir stellen dir hiermit die Chance vor, bei einem hoch attraktiven, schnell wachsenden Errichter von Glasfasernetzen mitzuwachsen. Das Unternehmen verbindet seine Kunden mit einem offenen Netzwerk. Das bedeutet für die Kunden, dass sie auf einer Plattform frei aus einer Reihe von Service-Anbietern wählen können. Und das führt wiederum zu niedrigeren Preisen und besseren Konditionen. Damit revolutioniert unser Auftraggeber gerade die Art und Weise, wie wir von zu Hause Internet, Telefon und Fernsehen nutzen. Und du kannst Teil dieser Revolution werden.

Für die Deutschlandzentrale im Süden von Berlin suchen wir dich als dynamischen und motivierten

Recruiter Direktvertrieb (w/m/d)

Unser Angebot an dich:

- Ein sicheres und attraktives Gehalt zwischen 3.500 € und 5.000 €
- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die dynamische Entwicklung eines modernen Unternehmens mit innovativem Konzept zu unterstützen
- Arbeiten in einem großartigen, gemeinschaftlichen Team mit Eigenverantwortung
- Hochwertige Büroausstattung inkl. Laptop und Handy
- Flexible Arbeitszeiten zur individuellen Gestaltung

Deine Aufgaben:

- Du findest, kontaktierst und bindest passende Mitarbeiter, um das dynamische Wachstum des Unternehmens vor allem im Vertrieb mit passenden Mitarbeitern sicherzustellen
- Du schaltest Stellenanzeigen, präsentierst deinen Arbeitgeber auf Jobmessen, wirbst in Social Media usw. um das Unternehmen als attraktiven und lukrativen Arbeitgeber bekannt zu machen und Bewerbungen zu generieren
- Du nutzt soziale Netzwerke, Lebenslaufdatenbanken usw. um Kandidaten direkt auf passende Positionen anzusprechen
- Du übernimmst Aufgaben in der Administration (Vertragserstellung, Onboarding, Pflege der Personalakten) um einen reibungslosen Start und eine langfristige Zusammenarbeit mit den neuen Kollegen sicherzustellen

Dein Profil:

- Eine kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Erste Erfahrung im Recruiting von Außendienstmitarbeitern, idealerweise D2D – Vertrieblern oder eigene Erfahrung im Haustürverkauf
- Gutes Verständnis für Prozesse und Strategien im modernen Recruiting
- Organisationsgeschick, Kommunikationsstärke und Professionalität
- Sehr gute Deutsch- und idealerweise gute Englischkenntnisse

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an: kontakt@gese-cie.com. Für Fragen steht dir unser Sebastian Wolf unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.